

# RussiaDiscovery – мультирегиональный оператор и турагентство по приключенческому отдыху и туризму в России

## Информация о компании

10 лет на рынке приключенческого туризма в России



## Доходность компании в 2014 г. – 56 млн. р

### Прогноз оборота:

2015 – 63 млн.р  
2016 – 80 млн.р  
2017 – 110 млн.р  
2018 – 150 млн.р

## Контакты

Вадим Мамонтов  
Ген.директор, основатель  
компании RussiaDiscovery  
+7 (985) 204 0720  
[vadim.mamontov@russiadiscovery.ru](mailto:vadim.mamontov@russiadiscovery.ru)  
[www.russiadiscovery.ru](http://www.russiadiscovery.ru)

Москва, Холодильный  
пер. д. 3, Россия  
+7 (495) 125-28-08  
[www.russiadiscovery.ru](http://www.russiadiscovery.ru)

## Описание проекта

RussiaDiscovery работает на рынке приключенческого отдыха и туризма уже 10 лет. Компания предлагает программы по 30 регионам России, Арктике, Антарктике и Аляске, организуемые партнерами-операторами. Имеет большой опыт в организации сложных экспедиционных программ. Позитивный опыт реализации сложных проектов в сотрудничестве с администрациями регионов России.



## Рынок приключенческого и внутреннего туризма

Политическая и экономическая ситуация значительно повысила привлекательность внутреннего туризма для большинства соотечественников. Активно путешествовать в России теперь не просто модно и интересно, но и патриотично. Эксперты отмечают высокие темпы роста этого туристического сегмента в мире: с 2009 по 2012 год рост 65% (<http://www.kommersant.ru/doc/2310783>)

## Главные компетенции компании

- Компания №1 по объему продаж на рынке приключенческого отдыха в России
- Сформированный, хорошо узнаваемый бренд в сегменте
- Глубокое знание региональных туроператоров, работающих в сегменте приключенческого туризма
- Обширный опыт работы в b2b сегменте - корпоративные мероприятия
- Устойчивые связи с компаниями по продаже круизных программ (Северный полюс, Камчатка, Сахалин и Курилы, Чукотка, Шпицберген, Русская Арктика)
- Экспертиза и опыт работы на рынке въездного приключенческого туризма

## Ценность проекта

*Для операторов:* возможность передать нехарактерную функцию бизнеса (продажи) компании, расположенной в Москве, обладающей отлаженными механизмами продвижения программ, их оплаты, поддержки пользователей.

*Для туристов:* возможность выбрать путешествие с гарантированным качеством в одном месте, консультации по региону отдыха и снаряжению, логистическая поддержка.

## Текущее состояние

Проект RussiaDiscovery работает на рынке с 2005 года, наращивая объем продаж. Однако, текущие маркетинговые возможности ограничивают скорость роста бизнеса по обороту. Считаем, что партнерство с крупной туристической сетью позволит Компании получить новые возможности увеличения оборота и прибыльности бизнеса.

## Ожидаемые результаты партнерства с сетью туристических компаний:

**Для RussiaDiscovery** – быстрое расширение сети продаж в первую очередь за счет региональной сети партнера, расширение маркетинговых возможностей компании, партнерство с сетевой компанией и увеличение объема и доли продаж RussiaDiscovery в общем объеме продаж оператора, позволит увеличивать агентскую комиссию до 20%-25%, что позволит значительно увеличить прибыль компании.

**Для сетевой компании** – значительное экспертное расширение спектра предлагаемых туристических продуктов за счет внутреннего приключенческого туризма, приключенческих направлений для въездного туризма, круизного отдыха, корпоративного отдыха.

## Финансы и инвестиции

Цель Компании – к концу 2018 года занять не менее 70% рынка агентских продаж приключенческого туризма в России, достигнуть оборота не менее 150 млн.рублей.  
*Необходимые финансовые инвестиции:* от 20 млн. руб.